**КАЗАХСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМ. АЛЬ-ФАРАБИ**

**Факультет философии и политологии**

**Кафедра политологии и политических технологий**

|  |  |
| --- | --- |
|  | УТВЕРЖДАЮ **Декан факультета**  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Масалимова А.Р.  **"\_\_\_\_\_\_"\_\_\_\_\_\_\_\_ 2017 г.** |

# УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ДИСЦИПЛИНЫ

### «Технологии международных переговоров»

Специальность «5B050200 –Политология»»

Образовательная программа «Технологии международных переговоров»

Курс – 2

Семестр – 4

Кол-во кредитов – 3

**Алматы 2017 г.**

Учебно-методический комплекс дисциплины составлен Абжаппаровой Айгуль Абдумуталиповной, к.полит.н., преподователем кафедры политологии и политических технологий КазНУ им.аль-Фараби

На основании рабочего учебного плана по специальности

«5B050200- Политология»

Рассмотрен и рекомендован на заседании кафедры политологии и политических технологий

от «\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2017 г., протокол № …

Зав. кафедрой \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ профессор Насимова Г.О.

(подпись)

### Рекомендован методическим бюро факультета

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_2017 г., протокол №

Председатель методбюро факультета \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Жубаназарова Н.С. (подпись)

Предисловие

**Краткое описание курса:** По мере роста значения экономического фактора в политических отношениях стран в мировой политике возрастало и значение экономической дипломатии, усиливалось осознание необходимости специального процесса международных переговоров, посвященных финансово-экономической области. Из эпизодической деятельности, характерной для первой половины XX в., экономическая дипломатия стала постоянным фактором и политики, и дипломатии.

▪ **Цель** - дать студентам представление о теоретических и прикладных аспектах ведения международных переговоров.

▪ **Задачи**:

* формировать у студентов представление об эволюции исследований международных переговоров, а также о современных направлениях в казахстанских и зарубежных исследованиях международных переговоров;
* дать понимание значения различных структурных составляющих переговорного процесса (стадии ведения переговоров – подготовка, проведение и анализ результатов переговоров, этапы ведения переговоров, технологии и тактические приемы);
* охарактеризовать влияние национальных особенностей и личностных характеристик на ход переговорного процесса.

**Основные формы компетенции**

**Бакалавр** **должен знать:**

**-** знать категориальный аппарат, теории, концепции международных переговоров;

- умение воспринимать информацию в ее разнообразии;

- иметь представление о принципах толерантности и межличностного диалога.

**должен уметь**:

- уметь использовать категориальный аппарат, теории, концепции международных переговоров;

- развивать способность к анализу научной литературы по технологии международных переговоров;

- комментировать международные переговоры;

**-** убеждать, аргументировать, делать выводы.

**қолдану керек:**

- Навыками контекстуализации новой информацию и давать ей толкование, способность видеть в результатах переговоров отражение политических и социально-экономических процессов, протекающих в международной арене;

- Навыками находить, сравнивать и анализировать информацию из различных источников.